

業界トピックス

【 製造業 】

- ・「安ければいい」という風潮になっている。個人の店では、安売りについていけない。【洋菓子製造業】
- ・固定の取引先からの仕事が安定している為、売上は順調。【ビニル袋製造】
- ・仕事が中国をはじめとした海外に流れてしまっている。【プリント基盤製造業】
- ・後継者がいない為、廃業せざるを得ない。【部品製造業】
- ・組合そのものがなくなるほど、業界全体がダメ。仕入れ業者も減少し、事業継続するのが難しい。【スーツ等、仕立て製造】

【 建設業 】

- ・従業員も高齢化してしまい、人手が足りない。これでは続けられない。【電気工事業】
- ・相続税負担が大きい為、事業承継に不安がある。資産が大きくならないように仕事量をセーブしている。【住宅建設】
- ・既存顧客の企業に LED への切り替えを促した所、売上が増えた。【電気工事業】
- ・前年比としては割れているが、儲かっている。【設備工事業】
- ・前年は上回っているが、決して状況が好転しているとは言えない。【工務店】

【 卸売業 】

- ・もし消費税増税になったら、事業を続けていけない。【菓子卸業】
- ・近隣同業者と営業範囲・得意分野が被らないように工夫し、売上維持している。【文房具卸】
- ・古淵の卸売市場がなくなり、売る場所がなくなったので販売先が減った。外回り営業を強化して、何とか前年同様の売上を維持しているが、影響が大きい。【紙類卸】
- ・昨年の天候不順の影響が大きく、売上に響いている。人件費なんて、とても払える状況にない。【種・苗の卸売業】

【 小売業 】

- ・大型店の低価格には太刀打ちできず、売上やお客様の数が悪化し続けている。【日用品小売業】
- ・対応できるサービスの幅を広げることで、何とか廃業を免れている。【金物小売業】
- ・高齢のため早く廃業したいが、在庫が多すぎて処理できず廃業できない。【和裁・洋裁用品小売店】
- ・説明だけ聞きに来て、購入はインターネットでする客が増えたので、さらに売上が落ちた。【布団小売業】
- ・店舗ではほとんど売れない。ネット通販の売上で成り立っている。【喫煙具小売業】

【 飲食業 】

- ・店舗の家賃がないため、何とか続けられている状態。【ラーメン店】
- ・お客様の数でも客単価でも、景気回復は全く感じられない。【中華料理店】
- ・人件費を削ったので、何とか利益がある状態にできた。【沖縄料理店】
- ・新規開店から3年たち、少しずつお客様がついてきている。【居酒屋店】
- ・最低賃金下げるとは言わないが、これ以上上げられたら経営できなくなる。払う側の事も考えてほしい。【洋食店】

【 サービス業 】

- ・入所型老人ホームが激増しており、在宅ケア製品の需要が減少している。【介護用品レンタル業】
- ・いつまで続けられるかわからないので従業員を採用できず、余計に仕事とりづらい。【不動産売買業】
- ・低価格な衣料品が世の中に増え、衣料品リフォームの需要が減ってしまった。【衣類リフォーム業】
- ・インターネットを活用し、販路を全国に広げないと仕事がない。【木材加工機械修理・メンテナンス業】
- ・法人税や社会保険負担が重い。【立体駐車場メンテナンス業】