~売上アップに悩む BtoC 小規模事業者のための~ 売上アップ・マーケティングセミナー

あなたのお店を"超"繁盛店に!!

お店の「ウリ」を



「売上アップ」につなげる方法

セミナー概要

日 時

平成 29 年 **11** 月 **22** 日 (水) 13 時 00 分~17 時 30 分 4.5 時間

会場

相模原市立産業会館 4階 特別会議室(相模原市中央区中央 3-12-1)

内容

講義:自社の強みと商品分析・商圏分析方法について

演習:自社の現状分析/自社の強みと弱みの把握/顧客ターゲットの設定/

販売促進のテーマと具体的な実行内容の検討

講師

池田 安弘 氏 (中小企業診断士)



1955 年広島県福山市生まれ。

アドバンスジャパン(株)代表取締役

相模女子大学講師、(一般)東京都中小企業診断士協会副会長 中小企業診断士として、創業支援、経営改善、事業計画作成支援、 新分野進出支援などに多岐の実績がある。当所専門相談員

■対象事業所:サービス業・小売業・飲食業等(企業対一般消費者の取引事業所【B to C】)

■参加費:無料 ■定員:30名(※申込先着順)

■申込方法:下記申込書に必要事項をご記入のうえ、FAX にてお申込ください。 ■問合せ先:相模原商工会議所 経営支援課 担当:大谷 TEL:042-753-8135

(担当:大谷行き)

「売上アップ・マーケティングセミナー」参加申込書

FAX:042-753-7637

事業所名:	<u>所 在 地 :</u>
参加者名:	<u>役 職:</u>
T E L:	FAX: