

業界トピックス

【製造業】

消費税の動向が不安定感(景気)に影響して消費力の低迷につながっている。【釣針・釣具等】
医療&介護保険の改訂の影響。【介護用食品の開発と販売(トロミ調整食品)】
トラック業界の今後。【トラックシャーシ改造 架装 艀装 教習車架装 積載車架装】
ホームページでの問い合わせはあるが、単価の低さを求められるため受注にはいたっていない。【産業装置の組立、配線】
低価格商品、小ロット状況。【不織布製品の製造・販売】
景気が悪いので会社としては維持していく事がとてもしんどい。【無記入】
極端な需要の落ち込み。【生コンクリート製造販売】
売上高の循環的な変動により、今年度は減収減益の見込み。【射出成形金型設計、製作】
受注について、4月頃より件数がいつもより少ないと感じる。売上についても減少している。【プラスチック製品(追加工、切断、切込み、穴加工等)、プラスチック板等(追加工、切断、切込み、穴加工等、機械文字彫刻(案内板、屋内外看板等))】
海外生産による国内生産の減少。【自動車等の生産に使用する省力機械の製造】
得意先が大きいほど海外とのやり取りが多く、国内へ仕事を落とさない。新しい仕事を取るためには結局「安売り」をしなければならない。【段ボール箱の製造販売を中心に包装資材の販売、段ボール家具の立案販売】
公共関係。弊社の場合、防衛庁関係の受注が増す事への期待。【工業製品の塗装】

【建設業】

仕事が減少しているため、売上減少。【電気工事業】
今までと変わらない。【電気工事請負業】
人手不足。【総合建設業】
地元(市内)案件の不足。※官民間わず【設備工事業(電気工事)】
工事関係は雇用が困難な状況で、入社しても続かないので、仕事有っても売上げが上がらないのが現状。【ケーブルテレビの工事全般(外工事、室内工事、テクニカルサービス)を主として行っている】
個人消費の低迷。【外壁仕上げ工事、内装仕上げ工事、防水工事、リフォーム】
相模原市からの工事の発注件数が少ないと感じる。【公共工事】

【小売・卸売業】

仕入単価の上昇、賃金UPに対して価格転嫁が厳しい状況。【もやし、カット野菜】
市内の大手のスーパーが出店過多。一般の小売商が減少の一途。6月より各商品が値上げされ、ぜいたく品となる果実の販売不振が心配である。【生鮮成果物卸売業】
運賃の値上げにより、送料を有料にする品目選び。【ネット販売(インテリア家具、雑貨)】
受発注が減っている。【輸出版売】
今後の消費税増税に伴う軽減税率の対応。【地方卸売市場(青果)の運営】
消費の低迷、仕事のできる従業員の不足、人はいるが仕事をしない、人件費の上昇。【医薬品、化粧品、調剤】
消費者が特に価格に敏感になっているように感じる。【酒類、タバコ、食品、日用品 他】
コンビニや大型店の出店に伴い、お客の流れが変わった。【パン製造、販売】
販売先が事業を縮小してゆくこと。同業者の競走が激しくなり売上単価が低くなっている。【金物・雑貨】
高級品販売不振。【食肉販売】
売上の不振。【酒類小売】

【飲食・サービス業】

高齢化の為、消費単価の減少。【飲食、健康講座、カラオケ昼食付、高齢者パソコン教室】
他店との競争(価格、品質、味、ボリューム)による価格設定が低い割に、仕入価格の高騰、及び県内の人件費の上昇。【昼ランチ定食、夕方より定食・居酒屋】
客ばなれ。長い間商売していると店にあきてくる。(食べ物・人間関係にも)でも新しい客に来てもらうように努力はしている。【ビール(生・びん)、日本酒、焼酎(麦・芋・その他)、刺身、焼魚、貝、肉、ステーキ、から揚げ、あげ物、そば、ラーメン、タンメン】
来店サイクルが長くなっている。(1ヵ月1回が3ヵ月に1回になるとか)【美容業】
人不足しかない。【自動車整備】
最低賃金が時給850円(地域相場)から930円になっても上げてもらえず、自社負担となっている。採算不振の原因の一つ。【ビルメンテナンス業】
世の中的には大手は好調で、中小零細企業、特に個人企業は行き詰っているよう。【不動産 企画、仲介、コンサルタント 建築設計 企画】
いい人材が入らない。【物流代行】
好景気感はあるものの、単価に反映していない。人件費が上がらない。【労働者派遣業】
平成29年3月までは好調でしたが、4月以降発生廃棄物減少。【産業廃棄物リサイクル】
設備投資をして業績を上げるのは良いが、下請に価格競争をさせて値段を下げさせるのはやめて欲しい。小さな会社ほど仕事が欲しいので、ぎりぎりまで値段を下げざるをえない。【機械及び装置の設計業】
節約志向が高く、関連事業が伸び悩んでいる感がある。【税理士業】
新規入学者の減少。【アロマテラピー教室】
物価値上りのため。【音楽教室】
他県の新規客の増加。【旅行業】
一般のお客様も御高齢で車の運転をやめる方が多くなり、会社経営を止めたり、また、近年では会社関係はリースに切替えており、またやらざるをえない状況。料金は安く、バッテリータイヤ支給部品は定価10%less、入庫台数は変化ないが売上が10%も落ちたら忙しいだけで先行不安。【自動車修理、各種車両販売、板金塗装、自動車保険代理店】
雇用状況。【飲料製品の輸送】